



Pasión por
el Éxito

15 AÑOS
INSPIRANDO
Y MOTIVANDO



Simulacro de Comunicación



La buena comunicación
no comienza hablando
sino escuchando.

Dinámica de modelos de pensamiento y comunicación.

Es un simulacro que promueve la **comunicación, integración y team building**. En esta dinámica el equipo de trabajo reforzará la **importancia de la colaboración y la comunicación** enfrentando el reto de construir cubos de madera.

A través del **aprendizaje acelerado** los participantes mejorarán su capacidad de **comunicación** al tener que superar el reto de **construir cubos de madera en tiempo récord**. Para ello deberán **comunicarse asertivamente** entre ellos para alcanzar los objetivos y metas establecidas.

La dinámica no solo imprime en ellos el valor de la **comunicación** sino que **muestra una radiografía del equipo de trabajo** y la manera de comunicarse, cómo aplica el liderazgo y su nivel de productividad.

Es una actividad ideal para espacios interiores y corto tiempo que dejará un mensaje profundo y de alto impacto, se divertirán y aprenderán el valor de la **comunicación**.

Experiencia para lograr que **pensamiento, discurso y acción estén en armonía**

Beneficios

Aprender el arte de la comunicación arroja resultados asombrosos en la organización. Algunos de los beneficios que el equipo de trabajo obtendrá son:

- Sentimiento de pertenencia
- Trabajo en equipo
- Integración y motivación
- Sinergia laboral
- Planeación y comunicación
- Sentimiento de logro
- Incremento de la creatividad
- Relajación

Ideal para

- Team Building
- Workshops
- Talleres
- Congresos
- Convenciones
- Seminarios

Participantes

Capacidad hasta para 1,000 participantes.

Duración

De 2 a 4 horas

El lugar

Espacios interiores como salones para eventos.

La metodología

Es una dinámica diseñada para espacios interiores y periodos cortos de tiempo. La herramienta principal es el **aprendizaje acelerado** a través de una experiencia lúdica vivencial.

¡Simulacro para la negociación y vender más!



¿Cómo Funciona?

Está comprobado que el principal factor que genera problemas en la empresa es la mala comunicación. Las personas interpretan de acuerdo a su experiencia de vida, obviamente, éstas son diferentes de acuerdo a la vivencia personal de cada uno de sus compañeros. En el **Simulacro de Comunicación** los participantes harán consciencia de la forma en que se comunican y el impacto que genera en los demás.



El **Simulacro de Comunicación** es impartido por un **experto y exitoso conferencista con experiencia internacional, coach de negocios, consultor de empresas, entrenador en programación neurolingüística, experto en ventas, motivación y liderazgo**. A través de su **gran conocimiento de más de 15 años** presentará a los participantes de la manera más sencilla la solución a los problemas más complejos de comunicación.


La primera etapa del reto consiste en **construir por equipos cubos de madera en menos de 4 minutos**. El equipo ganador comparte la estrategia de comunicación que utilizó para la construcción efectiva. El reto se repite varias veces para que todos los participantes consigan la meta buscada.

Una buena comunicación minimiza los errores




**Nuestro peor
problema de
comunicación es
que no escuchamos
para entender, sino
que escuchamos
para contestar.**





En la segunda fase se eleva el nivel de **dificultad**: se suman más cubos al reto de los equipos y **el tiempo límite se reduce a 3 minutos**. Nuevamente, todos deberán lograr superar exitosamente la actividad.



En la tercera etapa de nuevo se incrementa la dificultad, una vez más se suman cubos al total anterior y el tiempo límite vuelve a disminuir. El objetivo ahora es claro: cada participante debe armar un cubo siguiendo las instrucciones de la comunicación de los líderes.

La buena comunicación no comienza hablando sino escuchando

Para terminar el simulacro **nuestro experto en comunicación imparte una conferencia magistral** destacando puntualmente los siguientes puntos de reflexión:

- Lo primero es **no suponer nada**
- **No hay que tomar nada personal**
- Hay que dar cuenta que **no todos entienden el mismo lenguaje**
- **La gente vale por sus habilidades** no por sus conocimientos
- Conocer la diferencia entre **oír y escuchar**
- **La gente es el producto de sus hábitos**
- **Siempre hay que dar lo mejor de uno mismo**
- **Benchmarking**



Resultados sorprendentes

- Muestra la importancia de tener **comunicación asertiva**
- Fortalece el **trabajo por resultados**
- Crea **sentido de pertenencia** en la empresa
- Genera **cambios de actitud**
- Instala **nuevos paradigmas**
- Cambia las **creencias limitantes**
- Fortalece el **trabajo en equipo**

Un simulacro súper divertido, retador y con gran aprendizaje



**Pasión por
el Éxito**



**Integración
& Team Building**



f [pasionporexitooficial](#)
t [pasionxelexito](#)
y [pasionporexitomx](#)
☎ (55) 72458725

Oficinas CDMX
(55) 85951000
(55) 51605920
(55) 51605922

Oficinas Qro.
(442) 4556600
(442) 4556900

exito@pasionporexito.com.mx
pasionporexito.com.mx