

CURSO DE VENTAS

LAS **7 ESTRATEGIAS**

MÁS EXITOSAS PARA

**INCREMENTAR LAS VENTAS**

---

Secretos para vender  
en un mercado de tiburones



Pasión por  
el Éxito

**15** AÑOS  
INSPIRANDO  
Y MOTIVANDO

# Secretos para vender en un mercado de tiburones.

En este curso los participantes aprenderán exitosas y comprobadas estrategias que garantizarán el aumento de sus ventas y el cumplimiento de sus números meta.

El curso está desarrollado con las avanzadas técnicas de enseñanza de la programación neurolingüística, hipnosis conversacional, inteligencia emocional y social, musicoterapia, y aprendizaje acelerado.

Las ventas no solo son el motor de una organización, representan también una de las actividades más emocionantes dentro del mundo de los negocios: requieren de la interacción con otras personas, prospectos, clientes, consumidores finales, etc. Es por ello que se requiere tomar en cuenta diversos e importantes factores como son el tiempo, la planeación, calidad y perseverancia.

En este curso nuestros expertos pondrán en manos de los participantes esta valiosa información para cambiar radicalmente sus resultados.

En el mundo de las ventas no basta con repetir discursos memorizados, se necesitan estrategias contundentes para alcanzar resultados extraordinarios. Las ventas, a diferencia de los procesos operativos y administrativos, exigen mucho más que la simple repetición, hay que tener en cuenta numerosos factores que Pasión por el Éxito proporciona en este curso.

Multiplica y fortalece tus pastos comerciales con el mejor curso de ventas

## Beneficios

---

El curso garantiza que los participantes aprenderán las 7 estrategias más exitosas necesarias para aumentar el éxito de sus ventas. Algunos de los beneficios puntuales que el equipo de trabajo obtendrá son:

- Los vendedores aprenderán **estrategias que podrán poner en práctica de inmediato.**
- La fuerza de ventas comprenderá la **importancia de ejecutar estrategias comprobadas.**
- Los vendedores entenderán **cómo incrementar sus ventas dando a los clientes lo que específicamente necesitan.**
- La fuerza de ventas aprenderá **técnicas avanzadas de programación neurolingüística.**

## Ideal para

---

- Directores
- Gerentes
- Jefes de área
- Ejecutivos de empresas
- Empresarios
- Propietarios de negocios
- Cualquier persona que tenga relación con las ventas

## Participantes

---

Capacidad hasta para 100 participantes.

## Duración

---

16 Horas en horarios de 9:00 am a 18:00 pm

## Objetivo

---

**Los participantes aprenden estrategias y técnicas de venta, comunicación y negociación para conocer a fondo a sus compradores.**

Genera incremento en las ventas y el número de clientes leales.

## La metodología

---

El curso es **100% práctico**, con dinámicas altamente emotivas. Se desarrolla con técnicas de **aprendizaje acelerado, solución de problemas, método de casos y actuación protagónica (role playing).**

## Profundidad de análisis

---

La profundidad de análisis se gradúa según las necesidades específicas del grupo.

## Nivel de diálogo

---

El diálogo seleccionado es a nivel licenciatura o el grado promedio de conocimientos del grupo de trabajo.

## Descubre los secretos para vender en un mercado de tiburones

# Temario

---

Con el curso los participantes aprenderán valiosa información acerca de:

- **El proceso circular positivo:** creencia, sensación, desempeño y resultado positivo.
- **Las características de un promotor profesional:** actitud de servicio, amabilidad y cortesía, capacidad de respuesta, empatía, presentación personal, conocimiento del producto, comunicación verbal y no verbal, proactivo, enfoque a resultados, apego a normas y valores.
- **La imagen:** los beneficios de una imagen pulcra.
- **Los tipos de clientes:** dominante, distraído, reservado, elocuente, indeciso, vanidoso, impaciente y lento.
- **Los clientes difíciles:** quiénes son y qué situaciones pueden presentarse con ellos.
- **El proceso de venta:** contacto inicial, averiguar necesidades, ofrecer y demostrar la mercancía adecuada, cierre de la venta y seguimiento post venta.



## Importante para empresas

---

El curso **Las 7 estrategias más exitosas para incrementar las ventas** puede realizarse en un formato cerrado para empresas en 8, 12, 16, 24, 32 o 48 horas para grupos de 20 participantes en adelante. **Pregunta a un asesor para conocer más.**

## Incluye

---

- **Manual de trabajo “Las 7 estrategias más exitosas para incrementar las ventas”** con el resumen de 5 libros de ventas
- **Diploma de participación con valor curricular** con registro ante la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS)

## No incluye

---

**Aunque no se incluye la producción ni el equipo de sonido, Pasión por el Éxito puede hacerse cargo si así lo deseas contratar,** pregunta a un asesor para éste y otros servicios adicionales.



**Pasión por  
el Éxito**



**Cursos  
de Ventas**



**f** [pasionporexitooficial](#)  
**@** [pasionporexitoof](#)  
**▶** [pasionporexitomx](#)  
**☎** (55) 72458725

**Oficinas CDMX**  
(55) 85951000  
(55) 51605920  
(55) 51605922

**Oficinas Qro.**  
(442) 4556600  
(442) 4556900

[exito@pasionporexito.com.mx](mailto:exito@pasionporexito.com.mx)  
[pasionporexito.com.mx](http://pasionporexito.com.mx)