

CURSO DE VENTAS CERRADORES PERROS

Técnicas agresivas de ventas



Pasión por
el Éxito

15 AÑOS
INSPIRANDO
Y MOTIVANDO

Cerradores perros: técnicas agresivas de venta.

En cerradores perros, el mejor curso de ventas, los participantes aprenderán las técnicas de la ingeniería de la persuasión, uno de los modelos de ventas más poderosos en la actualidad. Sus innovadoras técnicas harán que los clientes compren de manera fácil, rápida y con plena satisfacción.

Con el mejor curso de ventas el equipo de trabajo sabrá de antemano cómo toman las decisiones las personas, la información que debe conocer acerca de ellas y, por lo tanto, cómo procesan la información.

Cuando el equipo posee la información antes mencionada puede vender lo que sea a quien sea. Pasión por el Éxito posee las herramientas y los expertos para enseñar a los participantes a tener un gran impacto en sus negocios a través del modelo de aprendizaje acelerado, un conjunto de técnicas de ventas de vanguardia que reducen significativamente el tiempo de aprendizaje. Este modelo ha revolucionado la enseñanza en muchos países con enorme éxito.

Si la empresa quiere acelerar el desempeño y aprender técnicas agresivas y contundentes, con Cerradores Perros, el mejor curso de ventas de México, tendrá una oportunidad inigualable ya que aumentará también su efectividad en comunicación y podrá constatar un éxito inmediato.

“Ponle dinero a tu cabeza y tu cabeza
pondrá dinero en tu bolsillo” –
Guillermo Escobedo, Pasión por el Éxito

Beneficios

Cerradores perros, el mejor curso de ventas de México, ayuda de inmediato a:

- Incorporar al cerrador de ventas a **la pista del alto rendimiento**
- Implementar en el cerrador de ventas una **aguda visión estratégica y seguridad en la toma de decisiones**
- Desarrollar una **fuerte orientación a trabajar por metas, optimizar los recursos y ampliar las oportunidades**
- Transformarse a corto plazo en un **factor determinante de productividad y rentabilidad** al ser capaz de lograr resultados a través de otros

Ideal para

- Asesores y ejecutivos de ventas
- Gerentes de ventas
- Supervisores de ventas
- Empresarios servicio
- Comerciantes

Participantes

Capacidad hasta para 100 participantes.

Duración

16 Horas en horarios de 9:00 am a 18:00 pm

Objetivo

Cerradores perros, el mejor curso de ventas, proporciona a los participantes las estrategias, técnicas y formas de comunicación y negociación para conocer a fondo al cliente incrementando así sus ventas y la cantidad de clientes leales en su cartera.

La metodología

Cerradores perros, el mejor curso de ventas, es 100% práctico, con dinámicas altamente emotivas. Se desarrolla con técnicas de aprendizaje acelerado, solución de problemas, método de casos y actuación protagónica (role playing).

Profundidad de análisis

La profundidad de análisis se gradúa según las necesidades específicas del grupo.

Nivel de diálogo

El diálogo seleccionado es a nivel licenciatura o el grado promedio de conocimientos del grupo de trabajo.

¡Aprende las técnicas de la ingeniería de la persuasión con el mejor curso de ventas del mercado!

Temario

La actitud positiva lo es todo

- Un 10% es lo que te pasa, el 90% como reaccionas ante lo que te pasa

Establecimiento de metas para incrementar las ventas

- El éxito se basa en metas, todo lo demás son palabras

Los 4 estilos de clientes

- Analítico
- Sociable
- Emprendedor
- Comunicativo

Motivadores de compra (como superar las expectativas del cliente)

- Motivación
- Higienización
- Desmotivación

Dominando el proceso de la venta

- Captar atención y/o ganar confianza
- Detección de necesidades
- Presentación del producto
- Seguimiento y negociación
- Cierre

Juego de números: la maestría para hacer una presentación de alto impacto

- Como impactar al cliente en tan solo 2 minutos

Historias de poder: como impactar al cliente sutilmente

- Historias personales
- Historias de negocios
- Metáforas o parábolas

Llaves de valor con poder: el diferenciador en las ventas

- KCV's: el paquete de ventajas, beneficios, fortalezas y oportunidades

La 3ª opción: el juego de Maquiavelo para dirigirlo certeramente al objetivo

- Presentar 3 opciones para convencer al cliente

La doble alternativa: simple y sencillo dos opciones

- Técnica para cerrar la decisión del cliente, o una u otra





Importante para empresas

Cerradores perros, el mejor curso de ventas en México, se puede realizar en un formato cerrado para empresas en 8, 12, 16, 24, 32 o 48 horas para grupos de 20 participantes en adelante. Pregunta a un asesor para conocer más.

¡El mejor curso de ventas de México!

Incluye

- **Manual de trabajo “Cerradores Perros”** con el resumen de 5 libros de ventas.
- **Diploma de participación con valor curricular** con registro ante la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS)

No incluye

Aunque no se incluye la producción ni el equipo de sonido, Pasión por el Éxito puede hacerse cargo si así lo deseas contratar, pregunta a un asesor para éste y otros servicios adicionales.



**Pasión por
el Éxito**



**Cursos
de Ventas**



f [pasionporexitooficial](#)
@ [pasionporexitoof](#)
▶ [pasionporexitomx](#)
☎ (55) 72458725

Oficinas CDMX
(55) 85951000
(55) 51605920
(55) 51605922

Oficinas Qro.
(442) 4556600
(442) 4556900

exito@pasionporexito.com.mx
pasionporexito.com.mx